

# Incontri **BUSINESS**

*in Kazakhstan*

OPPORTUNITÀ • PARTNERSHIP • SVILUPPO



## Chi siamo

Strategia Italia è un gruppo di lavoro specializzato nello sviluppo commerciale internazionale per le imprese italiane.

Da oltre 10 anni operiamo direttamente in Kazakhstan, con una presenza stabile nelle due principali città del Paese: **Almaty**, cuore economico e commerciale, e **Astana**, capitale e centro istituzionale in forte espansione.

Il nostro obiettivo è semplice e concreto: **creare opportunità reali di business**, facilitando l'incontro tra aziende italiane e operatori locali – pubblici e privati – trasformando il potenziale in vendite.

- 📄 Non siamo consulenti teorici. **Siamo una struttura commerciale operativa sul territorio.**



# Il Kazakhstan: una porta strategica tra Europa e Asia

Il Kazakhstan rappresenta oggi una delle aree più interessanti e meno presidiate per lo sviluppo del Made in Italy.

Situato in una posizione geografica unica, tra Europa e Asia, è un vero e proprio **hub naturale per i flussi commerciali internazionali**, rafforzato dai nuovi corridoi logistici che collegano Cina, Medio Oriente ed Europa.

Negli ultimi anni il Paese ha registrato una crescita economica costante, sostenuta da una forte stabilità politica e da un chiaro piano di sviluppo: **entrare tra le prime 30 economie mondiali entro il 2050.**

## Elementi chiave

L'Italia è il **primo partner commerciale del Kazakhstan a livello globale**

Il Paese dispone di enormi risorse naturali (energia, metalli, minerali strategici)

È membro dell'**Unione Economica Euroasiatica**, che consente accesso a un mercato di oltre **170 milioni di consumatori**

Ma soprattutto: il Kazakhstan è un mercato che **ricerca qualità, affidabilità e posizionamento premium** – esattamente ciò che rappresenta il Made in Italy.



**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business



# Dove si creano le opportunità per le aziende italiane

La domanda locale è in forte evoluzione e sempre più orientata verso **prodotti e soluzioni ad alto valore aggiunto**.

Ecco i principali settori dove le aziende italiane non sono semplici fornitori ma possono diventare **partner strategici di sviluppo**:



Food & Beverage e filiera agroindustriale



Macchinari industriali e tecnologie per l'agricoltura



Edilizia, interior design e arredamento



Sanità, farmaceutico e benessere



Energia, oil & gas e industria estrattiva



Progetti sportivi e formativi internazionali

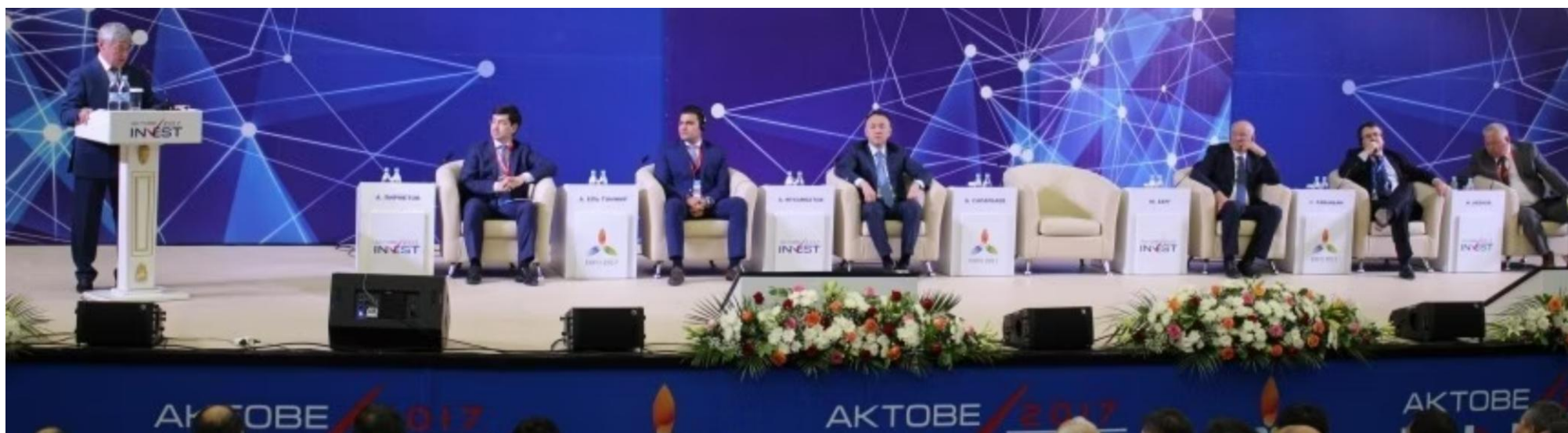
# La Nostra Presenza in Kazakhstan



## Nostra Italia – Astana

In Kazakhstan, tutte le trattative commerciali poste in essere sono rafforzate dalla presenza, nella **capitale Astana**, della nostra **società di esportazione delle eccellenze italiane** che si chiama "**Nostra Italia**". La nostra società è un "**luogo di incontri business**" che offre delle opportunità uniche alle aziende italiane che desiderano sviluppare nel mercato kazako ed euroasiatico le loro vendite e i loro affari.

Attraverso un **accordo di collaborazione commerciale**, assumiamo dall'azienda partner l'incarico di promuoverla nel mercato di riferimento con il fine ultimo di segnalare potenziali affari in corso e di concludere contratti di vendita. Il Kazakhstan e l'Eurasia sono tra gli obiettivi prioritari del **Made in Italy** e delle nostre attività commerciali. Per questo motivo abbiamo un **pacchetto di servizi business** molto interessante che si chiama "**Fly & Build Your Business in Kazakhstan**".



# Il Viaggio Business in Kazakhstan

Da Aprile a Ottobre 2026, a partire dal vostro **interesse** o **settore merceologico** di appartenenza, **vi invitiamo** a partecipare ad uno dei nostri **Viaggi con Incontri Business in Kazakhstan** che si terranno **proprio durante le fiere internazionali** di Astana e Almaty.

Il **Viaggio**, inserito all'interno di un **pacchetto di servizi business** denominato "**Fly & Build Your Business in Kazakhstan**", ha la durata di **n. 4 giorni**. In Kazakhstan organizzeremo degli **appuntamenti** finalizzati a incontrare i **clienti target** del mercato kazako ed euroasiatico con l'obiettivo di attivare delle **interlocuzioni commerciali strategiche** che andremo poi a consolidare grazie alla nostra presenza stabile nel paese.

## I SETTORI MERCEOLOGICI A CUI CI RIVOLGIAMO:

- Edilizia
- Riscaldamento, ventilazione e distribuzione d'acqua
- Illuminazione decorativa, tecnica, urbana, industriale
- Arredamento, mobili
- Energia Elettrica, Elettricità, Illuminazione
- Stoviglie, prodotti chimici, articoli e accessori per la casa e interni
- Prodotti chimici e attrezzature per la pulizia professionale
- Lavaggio a secco, abiti e sicurezza sul lavoro
- Industria della plastica e prodotti chimici
- Agricoltura, Orticoltura
- Zootecnia, Allevamento e Agroalimentare
- Industria alimentare
- HORECA e GDO: Alberghi, Ristoranti, Caffetterie, Supermercati
- Cold Storage, Trasporti e Servizi a catena del freddo
- Etichettatura, imballaggio e stampa
- Escavazione, riciclaggio, asfalti, macchine per l'industria pesante
- Esplorazione ed attrezzature per l'industria mineraria
- Gioielleria e Oreficeria
- Agenzie di viaggi e turismo, tempo libero, sport
- Strumenti Medici, Farmaci, Estetica e Cosmetologia
- Attrezzature e materiali per odontoiatria e odontotecnica
- Trasporti & Logistica
- Attrezzature aeronautiche e aeroportuali



## Selezione delle Esposizioni Internazionali del Kazakhstan 2026

Scopri il calendario di una serie  
di principali fiere ed esposizioni  
internazionali del Kazakhstan!



**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business





CASPIAN TERMINAL

**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business



## Aprile 2026 — Atyrau



### **Atyrau Oil&Gas 2026**

23^ Mostra Internazionale del Gas e del Petrolio del Kazakhstan del Caspio Settentrionale

**8 - 10 Aprile 2026**

Atyrau, Korme, EC



### **Atyrau Build 2026**

23^ Mostra Internazionale dell'Edilizia e dell'Interior Design del Kazakhstan del Caspio Settentrionale

**8 - 10 Aprile 2026**

Atyrau, Korme, EC

## Aprile 2026 — Almaty

**Kitf**

### **KITF 2026**

24<sup>a</sup> Fiera Internazionale del Turismo e dei Viaggi del Kazakhstan

**22 - 24 Aprile 2026**

Almaty, Atakent, IEC

 **KITME**

### **KITME 2026**

1<sup>a</sup> Fiera Internazionale del Kazakhstan per Macchinari Tessili e per l'Abbigliamento

**22 - 24 Aprile 2026**

Almaty, Atakent, IEC





## Aprile 2026 — Astana

**KIOSH**

### **KIOSH 2026**

14<sup>a</sup> Conferenza ed Esposizione Internazionale del Kazakhstan su Sicurezza e Salute sul Lavoro e Sicurezza Industriale

**28 - 30 Aprile 2026**

Astana, EXPO, IEC

**NDT**  
QAZAQSTAN

### **NDT Qazaqstan 2026**

5<sup>a</sup> Esposizione Internazionale del Kazakhstan su Controlli Non Distruttivi e Diagnostica Tecnica

**28 - 30 Aprile 2026**

Astana, EXPO, IEC

**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business



## Aprile – Maggio 2026 — Astana

**AstanaBuild** 

### **AstanaBuild 2026**

26^ Esposizione Internazionale Kazaka dell'Edilizia e dell'Interior Design

**28 - 30 Aprile 2026**

Astana, EXPO, IEC

 **InterFood**  
Astana

### **InterFood Astana 2026**

26^ Esposizione Internazionale Kazaka dell'Industria Alimentare

**13 - 15 Maggio 2026**

Astana, EXPO, IEC



**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business





## Maggio 2026 — Almaty



### **KIHE 2026**

31^ Mostra Internazionale del  
Kazakhstan nel settore sanitario

**20 - 22 Maggio 2026**

Almaty, Atakent, IEC



### **PharmaTECH Kazakhstan 2026**

3^ Mostra Internazionale del  
Kazakhstan dell'industria  
farmaceutica

**20 - 22 Maggio 2026**

Almaty, Atakent, IEC



### **VisionCare 2026**

1^ Mostra Internazionale del Kazakhstan di ottica, optometria e oftalmologia

**20 - 22 Maggio 2026**

Almaty, Atakent, IEC

**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business



# Giugno 2026 — Astana



## **Astana Mining and Metallurgy Expo 2026**

16° Congresso Internazionale del Kazakistan su Miniere e Metallurgia  
**11 - 12 Giugno 2026**

Astana, Hilton Astana, Congress Center

### **Informazioni sull'evento**

L'Astana Mining and Metallurgy Expo riunisce i principali professionisti del settore, investitori e innovatori per il più importante congresso del Kazakistan dedicato alle miniere e alla metallurgia. Ospitato presso il prestigioso Hilton Astana Congress Center, questo evento è una piattaforma chiave per i settori estrattivi della regione.





**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business



## Settembre 2026 — Almaty



### **Aquatherm Almaty 2026**

18^ Mostra Internazionale per impianti di riscaldamento domestico e industriale, approvvigionamento idrico, sanitario, climatizzazione, attrezzature per ventilazione

**2 - 4 Settembre 2026**

Almaty, Atakent, IEC



### **KazBuild 2026**

32^ Mostra Internazionale del Kazakistan per l'edilizia e l'interior design

**2 - 4 Settembre 2026**

Almaty, Atakent, IEC

## Settembre 2026 — Almaty

### **KAZCOMAK**

#### **Kazcomak 2026**

22^ Mostra Internazionale del Kazakhstan per Macchinari Stradali e per l'Edilizia Pesante

**16 - 18 Settembre 2026**

Almaty, Atakent, IEC

### **miningmetals** CENTRAL ASIA

#### **Mining and Metals Central Asia 2026**

31^ Mostra Internazionale dell'Asia Centrale per l'Industria Mineraria e Metallurgica

**16 - 18 Settembre 2026**

Almaty, Atakent, IEC





## Ottobre 2026 — Almaty & Astana



### **Kioge 2026**

30^ Conferenza e mostra internazionale del petrolio e del gas del Kazakhstan

**30 Settembre - 2 Ottobre 2026**

Almaty, Atakent, IEC



### **TransLogistica Kazakhstan 2026**

29^ Mostra internazionale del trasporto e della logistica del Kazakhstan

**7 - 9 Ottobre 2026**

Astana, EXPO, IEC

**IKE**  
Italy  
Kazakhstan  
Eurasia  
Business



# Pacchetto Servizi e Viaggio: **Fly & Build Your Business**

Il pacchetto di servizi business "FLY & BUILD YOUR BUSINESS" comprende:

1

## ATTIVITA' DI ANALISI DEL BUSINESS AZIENDALE

Effettuiamo un'attività di **studio** finalizzata a **proporre degli appuntamenti**:

- Acquisizione della **storia aziendale**, della sua **organizzazione** e degli **obiettivi** futuri.
- Conoscenza delle **caratteristiche** dei **prodotti** o **servizi** che intende commercializzare.

2

## CREAZIONE STRUMENTI COMMERCIALI IN LINGUA RUSSA

Al fine di facilitare la **presa di appuntamenti** e le **negoziazioni**, **realizziamo**:

- Una "**Presentazione commerciale aziendale**" studiata, preparata e calata nella realtà del mercato del Kazakhstan ed Euroasiatico. Verrà descritta l'azienda, i suoi prodotti o servizi così da soddisfare velocemente tutte le principali richieste di informazioni da parte dei potenziali clienti.

3

## SVILUPPO DI CONTATTI COMMERCIALI E APPUNTAMENTI

Selezioniamo i **potenziali clienti target** e su questi effettuiamo le seguenti attività strategiche:

- Attività di **sviluppo** commerciale contattando i potenziali clienti target attraverso una serie di comunicazioni commerciali scritte e telefoniche.
- Proposta di **incontro** rivolta ai contatti che manifestano maggiore interesse.

4

## VIAGGIO BUSINESS IN KAZAKHSTAN: DURATA 4 GIORNI

Include:

- L'intera **organizzazione del viaggio** (Voli in Kazakhstan, Hotel, Trasferimenti, etc.).
- La **nostra presenza** per l'intero periodo in Kazakhstan.
- La partecipazione alle **Fiere di Astana, Almaty o Atyrau**.
- L'organizzazione di **appuntamenti** con i **potenziali clienti target**.
- Il **servizio di traduzione e interpretariato** in lingua russa e kazaka.

# Programma del Viaggio

**Durata 4 giorni** (a seguire scegliere il periodo)

## PRIMO GIORNO: Partenza

Partenza dei vari partecipanti dall'Aeroporto italiano di riferimento, secondo gli orari definiti. Arrivo in Kazakhstan, disbrigo delle operazioni di sbarco e trasferimento con mezzo privato in Hotel. Pernottamento.

## TERZO GIORNO: INCONTRI COMMERCIALI

Giornata dedicata agli incontri commerciali con i potenziali clienti precedentemente contattati nella Fiera prescelta e provenienti dal mercato euroasiatico: privati e/o istituzionali. Rientro in Hotel e pernottamento.



## SECONDO GIORNO: INCONTRI COMMERCIALI

Giornata dedicata agli incontri commerciali con i potenziali clienti precedentemente contattati nella Fiera prescelta e provenienti dal mercato euroasiatico: privati e/o istituzionali. Rientro in Hotel e pernottamento.

## QUARTO GIORNO: Rientro

All'orario definito, partenza con volo aereo per il rientro in Italia.



# Costo del Pacchetto Servizi e Viaggio

**3.250,00 €**

per singolo partecipante

Viaggio valido per n.1 persona  
della durata di  
**4 giorni / 3 notti**

## **Fly & Build Your Business**

### La quota di adesione include:

- Pacchetto di Servizi Business – "FLY & BUILD YOUR BUSINESS"
- Trasferimenti con mezzo privato Aeroporto/Hotel A/R
- N. 3 Pernottamenti in Hotel categoria 4\*\*\*\*. Sistemazione in camera doppia uso singola
- N. 1 Cena in Ristorante
- Eventuale Prenotazione Voli Aerei all'interno del Kazakhstan
- Nostra presenza per l'intero periodo in Kazakhstan
- Organizzazione e gestione degli appuntamenti con i clienti target
- Servizio di interprete di lingua russa per l'intero periodo in Kazakhstan
- Assicurazione Medico bagaglio

L'itinerario definitivo verrà comunicato sulla base del tipo di Fiera prescelta e potrà variare e/o prevedere la sosta e/o il trasferimento in altre città al fine di favorire l'organizzazione degli incontri commerciali.

**La quota di adesione non include il Volo Aereo Italia-Kazakhstan A/R**  
ORGANIZZAZIONE TECNICA DEL VIAGGIO: ITC TOUR – N. REA TV-429160



# Modulo di Richiesta Informazioni

## Se siete interessati alla nostra proposta **Fly & Build Your Business**

vi proponiamo di fissare una videoconferenza per conoscerci! Risponderemo a tutte le domande che certamente vorrete porci!

PERIODO

DAL \_\_\_/\_\_\_/2025 AL \_\_\_/\_\_\_/2025

INCONTRI DURANTE LA FIERA INTERNAZIONALE

### DATI AZIENDA:

Ragione Sociale:

Nome del Brand:

Sede legale:

Sede operative:

Telefono:

E-Mail:

Settore Merceologico dell'Azienda:

Tipologia di Business:

Nome del Referente:

Cellulare:

Numero dei partecipanti:





# Costruiamo insieme il vostro sviluppo in Kazakhstan!

Siamo convinti che il Kazakhstan rappresenti oggi una delle migliori opportunità di **espansione per le aziende italiane**.

E siamo altrettanto convinti che, con il giusto approccio, i vostri prodotti possano trovare **spazio concreto** in questo mercato.

Per questo vi proponiamo un primo confronto diretto:  
**una breve videoconferenza di 15 minuti**  
durante la quale potremo **valutare insieme**  
le **reali potenzialità di sviluppo** per la vostra azienda.

Prenota la tua videoconferenza

Tel. +39 0438 1963235 – Whatsapp +39 339 7116179  
[organization@ike-b2b.com](mailto:organization@ike-b2b.com) – [www.ike-b2b.com](http://www.ike-b2b.com)

